LICEO DE NIÑAS DE RANCAGUA

UNIDAD TÉCNICA PEDAGÓGICA LENGUA Y LITERATURA

Guía de trabajo "Participación y Argumentación en Democracia"

Nombre:		Curso:	°____	Fecha	
Objetivo:	Conocer los conceptos teóricos y básicos de la argumentación con el fin de utilizarlos en la interacción cotidiana en forma crítica y responsable Conocer, identificar y diferenciar los tipos de razonamiento				

-Lea detenidamente el material que se le presenta a continuación
-Responda la actividad de forma completa a partir de las instrucciones entregadas más adelante.
-El desarrollo de esta guía se redacta en su cuaderno, para enviar evidencias, puede hacerlo en un archivo de Word o le toma una fotografía de respaldo.
-El envío de su trabajo, ya sean en un archivo o fotografía, será al correo:
dif3ro.argumentaciondem@gmail.com
-El plazo para la devolución del material resuelto es el día **01 de junio hasta las 18.00 hrs**, si quiere enviarlo antes lo puede hacer, con los siguientes datos en el asunto: **3° A-B-C-D – NOMBRE ESTUDIANTE**
-El archivo o fotografía deben ir con sus datos: **NOMBRE – CURSO.**
-Se enviará nuevamente una cápsula informativa para despejar posibles dudas

TIPOS DE RAZONAMIENTO

En el discurso argumentativo, utilizamos una serie de razonamientos **(o argumentos)** para convencer o persuadir al otro.
A continuación, veremos la clasificación de los razonamientos (fuente: ***Manual de preparación PSU, Ediciones Universidad Católica de Chile***):

ARGUMENTOS EMOTIVO – AFECTIVOS: Como su nombre lo indica, son razonamientos que apelan a las emociones y sentimientos. Ojo con confundir con falacias (que veremos después)
Encontramos nueve clasificaciones:

RAZONAMIENTO	DEFINICIÓN	EJEMPLO
Argumentos afectivos	Se dirigen a los sentimientos del auditorio, apuntando a sus dudas, deseos y temores con el fin de conmover y provocar una reacción de empatía o rechazo	En una campaña para combatir una enfermedad se alude a que nadie está libre de padecerla
Argumentos por lo concreto	Se emplean ejemplos familiares a los oyentes, porque les afectan directamente	Como padres, todos sabemos lo difícil que es criar un hijo, por eso…
Confianza del emisor	Quien argumenta, se identifica con los oyentes	Yo, compañeros, defiendo sus derechos, por eso voten por mí
"Argumento-eslogan"	Se trata de una frase hecha un tópico o palabra que se repite constantemente y resume el tema o simplemente invita al receptor a creer en lo que se expone	"Poderoso caballero es don Dinero" (frase perteneciente al poeta Francisco de Quevedo)
Recurso de la fama	La imagen o palabra de un personaje bien valorado socialmente	Bam Bam Zamorano sostuvo que el Transantiago era un buen cambio
Fetichismo de masas	Se sustenta en la idea de que la mayoría elige lo correcto o está en la opinión acertada	Todos tus amigos lo prefieren, úsalo tú también

Uso de prejuicios	Recurre a preconcepciones para afirmar la tesis.	Si vas mal vestido, pensarán que eres un vago
Recurso a la tradición	La idea expuesta se apoya en máximas, refranes y proverbios conservados por la tradición y cuyo valor de verdad se acepta sin discusión	El fin justifica los medios
Argumentos de conocimiento general o de la experiencia personal	Se basa en aquellas ideas que todo el mundo ha escuchado en relación con el conocimiento de la realidad o la experiencia personal. Ciertas "frases hechas" que nadie cuestiona	Dos cabezas piensan más que una

ARGUMENTOS LÓGICO – RACIONALES: Son aquellos argumentos que apelan a la lógica y a la razón. Encontramos cinco clasificaciones:

RAZONAMIENTO	**DEFINICIÓN**	**EJEMPLO**
Razonamiento por analogía	Se establece una semejanza entre dos conceptos y se deduce que lo que es válido para uno lo es para el otro	Las vasijas encontradas en este sector son similares a las halladas en el norte del país, por lo tanto, pertenecen a la misma cultura
Razonamiento por generalización	A partir de varios casos similares se generaliza una tesis común, que se aplica a un nuevo caso del mismo tipo	Todas las personas que trabajan en horario nocturno presentan déficit de vitamina D. Amelia trabaja de noche, debe tomar un suplemento vitamínico
Razonamiento por signos	Se utilizan señales o indicios para establecer la existencia de un fenómeno	Este individuo presenta malestar, sensación de frío, fiebre ligera, dolor de espalda y muscular, dolor de garganta y tos, por lo tanto, padece una bronquitis aguda
Razonamiento por causa	Se establece una conexión causal entre dos hechos que fundamentan la tesis	La madre de Juanito fumó durante su embarazo, por eso Juanito es un niño débil y con bajo peso
Uso del criterio de autoridad	Se alude a la opinión de expertos en el tema o personajes idóneos para presentar tesis	La experta en educación, Amanda Céspedes señala la importancia de enseñar a controlar las emociones

ACTIVIDAD. Complete el cuadro con ejemplos de los tipos de razonamiento. Puede buscar los ejemplos en la vida cotidiana o en los textos vistos hasta ahora. (HÁGALO EN SU CUADERNO)

RAZONAMIENTOS EMOTIVOS	**EJEMPLOS**
Argumento afectivo	
Argumento por lo concreto	
Confianza del emisor	
"Argumento – eslogan"	
Recurso de la fama	
Fetichismo de masas	
Uso de prejuicios	
Recurso a la tradición	
Argumento de conocimiento general o de la experiencia personal	
RAZONAMIENTOS LÓGICOS	
Razonamiento por analogía	
Razonamiento por generalización	
Razonamiento por signos	
Razonamiento por causa	
Uso del criterio de autoridad	